

Pratiquez facilement la négociation raisonnée dans votre exercice professionnel

Conçu dans le prolongement du Niveau 1, ce module vous permettra d'ancrer vos pratiques et d'aller plus loin dans vos actions de négociation. En mettant à profit vos premières expériences sur le terrain, nous analyserons vos succès et vos échecs pour tirer de nouveaux enseignements et vous faire monter en compétences

Objectifs pédagogiques

- ◇ Créer un cadre de collaboration efficace
- ◇ Transformer votre adversaire en allié dans la négociation
- ◇ Rendre votre proposition acceptable pour l'autre partie
- ◇ Générer un nombre important d'options pour surmonter les blocages
- ◇ Maîtriser l'esprit et les outils de la négociation raisonnée

Durée

Le module de formation en négociation organisé par le CMAR totalise 11 heures de formation en présentiel :

- 3 jours - 19 heures en présentiel
- Examen de certification

Prérequis

Bac+2 et un an d'expérience professionnelle ou 5 ans d'expérience professionnelle
Avoir suivi le niveau 1 « Intégrez la négociation raisonnée dans votre stratégie contentieuse » ou justifier d'une formation pratique de 10 heures au moins en négociation raisonnée

Minimum 10 personnes / Maximum 16 personnes.

Méthodes pédagogiques et modalités d'évaluation

La formation repose sur une alternance équilibrée d'apports théoriques et de cas pratiques. Les mises en situation représenteront ainsi plus de la moitié du temps de formation. Les apports théoriques se feront selon des méthodes interrogatives et actives.

L'acquisition des compétences sera évaluée tout au long du parcours grâce à des évaluations formatives (quiz et jeux de rôle) et un examen final sous forme de mise en situation servira d'évaluation sommative permettant d'obtenir la certification de négociation.

Siège social : Ordre des Avocats - Palais de Justice – 28 rue Archambaud 97410 Saint Pierre

Informations et inscriptions : contact@cmar.re

www.cmar-mediationarbitrage.com



Pratiquez facilement la négociation raisonnée dans votre exercice professionnel

Lieu

Il de la Réunion- Dans l'Ouest du Département pour faciliter le trajet aux professionnels du Nord et du Sud de l'île :

- Les 15, 16 et 17 mai 2023 la formation se déroulera à Saint Gilles les Bains (lieu à préciser)

Horaires

La formation se déroulera de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h00

Tarif

1100 € (mille cent euros) TVA non applicable.

Prise en charge OPCO possible.

Ce prix comprend le coût de la formation, les pauses café et le matériel pédagogique

Accessibilité

Nos salles de formation sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Des adaptations de la formation peuvent être envisagées en fonction des différents handicaps. Pour tous besoins spécifiques liés à une situation de handicap ou besoins en compensation, n'hésitez pas à nous contacter.

Notre Référent Handicap : Clotilde PAUVERT (messages@cmar.re)

Contact

Pour toute information complémentaire ou pour vous inscrire, envoyez un email à messages@cmar.re

Siège social : Ordre des Avocats - Palais de Justice – 28 rue Archambaud 97410 Saint Pierre

Informations et inscriptions : contact@cmar.re

www.cmar-mediationarbitrage.com



Pratiquez facilement la négociation raisonnée dans votre exercice professionnel



Intervenants

Mélanie GERMAIN-HAYEK

Médiatrice et formatrice en médiation et gestion de conflits auprès des cabinets d'avocats et des entreprises. Ancienne juriste à la Chambre arbitrale de Milan, ancienne juriste puis responsable formation du Centre de Médiation et d'Arbitrage de Paris, formée aux dernières méthodes pédagogiques.

Pratiquez facilement la négociation raisonnée dans votre exercice professionnel

Programme détaillé

MODULE NEGOCIATION		
<p>JOUR 1 FORMATEUR Mélanie GERMAIN- HAYEK</p>	<p>Rappel des 4 grands principes de la négociation raisonnée Retours d'expérience et analyse de pratiques Identification de ses points forts et de ses points faibles à travailler</p> <p>Approfondissement du 1^{er} principe : poser un climat de confiance, soigner sa communication avec l'autre partie, être percutant sur le fond tout en préservant la relation</p> <p>Mise en situation Debriefing</p>	<p>Lundi 15 mai 2023</p>
<p>JOUR 2 FORMATEUR Mélanie GERMAIN- HAYEK</p>	<p>Approfondissement du 2^{ème} principe : rendre nos propositions acceptables par l'autre, savoir convaincre</p> <p>Mise en situation Debriefing</p> <p>Approfondissement du 3^{ème} principe : analyser ses besoins et ceux de l'autre, identifier comment satisfaire ces besoins</p> <p>Mise en situation Debriefing</p>	<p>Mardi 16 mai 2023</p>
<p>JOUR 3 FORMATEUR Mélanie GERMAIN- HAYEK</p>	<p>Approfondissement du 4^{ème} principe : travailler ses alternatives, ouvrir le champs des solutions</p> <p>Mise en situation Debriefing</p> <p>Examen de certification</p>	<p>Mercredi 17 mai 2023</p>